

ABC del credito

Gestiamo l'intero ciclo di gestione del credito: ci occupiamo di valutare la clientela, prevenire e minimizzare il rischio d'insolvenza e ottimizzare il cash flow fino al recupero dei crediti.

A

Valutazione del cliente

B

Controllo del credito

GEAP

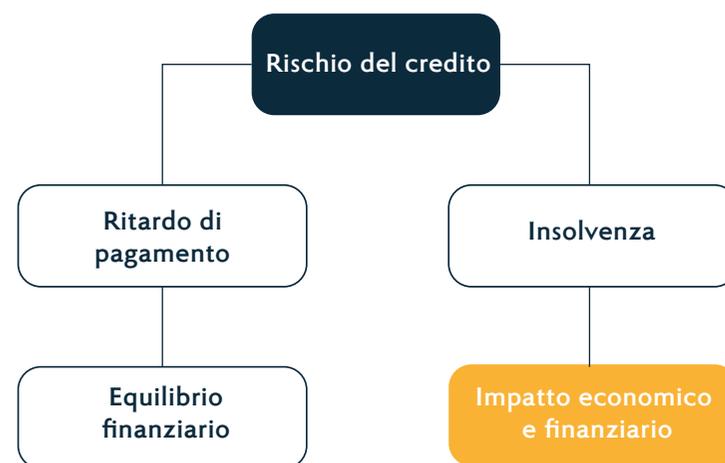
Recupero

C



L'inadempimento da parte del Cliente può essere causato da diversi fattori tra cui, ad esempio, difficoltà economiche temporanee o strutturali e una errata gestione patrimoniale.

Il modo migliore per gestire un credito in sofferenza è agire tempestivamente. Il credito è l'alimento principale per l'azienda e può deteriorarsi, se non è curato e gestito correttamente.



Ritardi, insoluti, crediti inesigibili o difficili da recuperare determinano per l'azienda:

- richieste di rinegoziazione sulla linea dello smobilizzo crediti, con conseguente rischio di sconfinamenti e tensioni di utilizzo negli affidamenti a revoca.
- pagamento, alla Banca affidante, di interessi e di commissioni.
- peggioramento del merito creditizio derivante da un'eventuale segnalazione alla Centrale Rischi.
- impiego di tempo e risorse nel tentativo di recuperare i crediti.
- accantonamenti e potenziali perdite su crediti.
- versamento di imposte su somme non incassate.

GEAP



Esempio:

Quanto incide un ipotetico tasso di insolvenza del 5% per una azienda che ha un margine di profitto del 20%?

*Per rispondere al quesito è sufficiente chiedersi quanta fatica si fa, quanto tempo si perde e quanti soldi si spendono per realizzare $8.000.000 * 5\% = 400.000$ Euro di margine, cioè esattamente l'importo delle insolvenze.*

*Sarà necessario fatturare $8.000.000 * \frac{1}{4} = 2.000.000$ Euro, cioè il 25% in più rispetto a quanto si fatturava in quel periodo.*

per riflettere:



Quanto costa all'azienda fatturare il 25% in più, con questo mercato e con le attuali condizioni di concorrenza?



L'attività di recupero del credito proposta da GEAP permette di:

- tutelare gli interessi del creditore e instaurare con la controparte un rapporto costruttivo.
- recuperare la liquidità assorbita dal cliente inadempiente e gli interessi passivi non previsti fino al momento dell'incasso.
- ridurre la perdita del margine atteso.
- salvaguardare il merito creditizio.
- ridurre i costi amministrativi legati all'attività di recupero del credito.
- attivare l'intervento in via giudiziale dopo aver verificato che il debitore è aggredibile.

GEAP

