

ABC del credito

Gestiamo l'intero ciclo di gestione del credito: ci occupiamo di valutare la clientela, prevenire e minimizzare il rischio d'insolvenza e ottimizzare il cash flow fino al recupero dei crediti.

A

Valutazione del cliente

B

Controllo del credito

GEAP

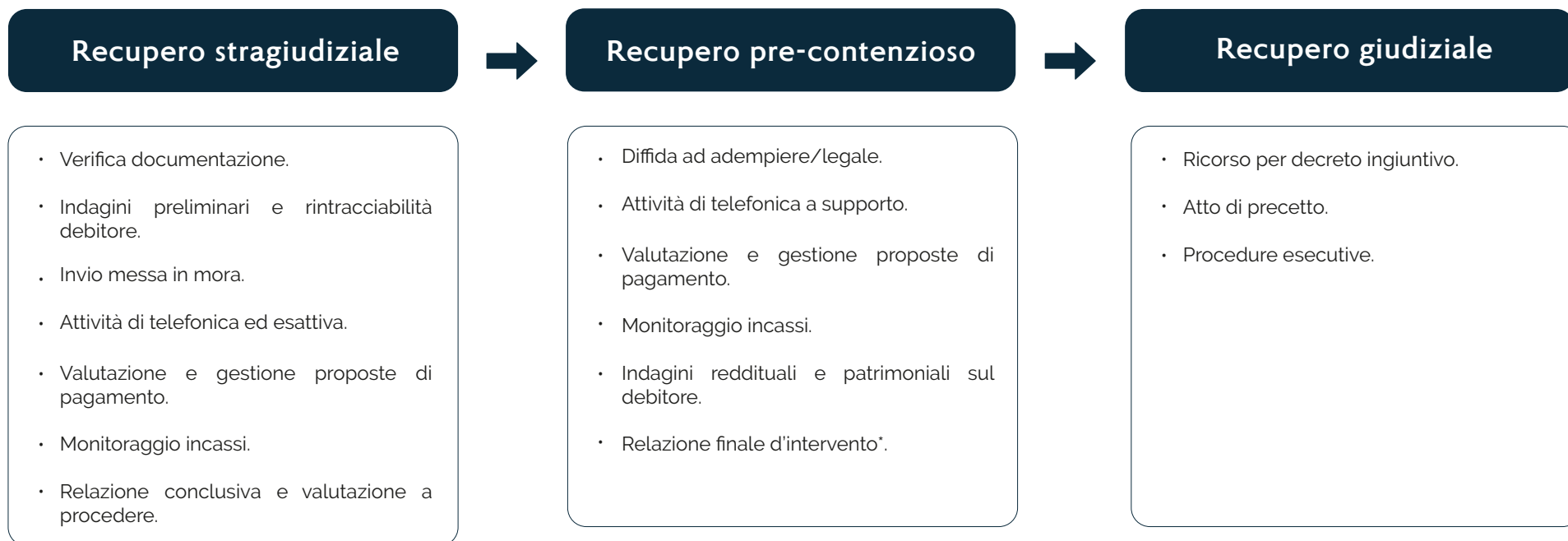
Recupero

C



Il recupero credito che tutela le relazioni

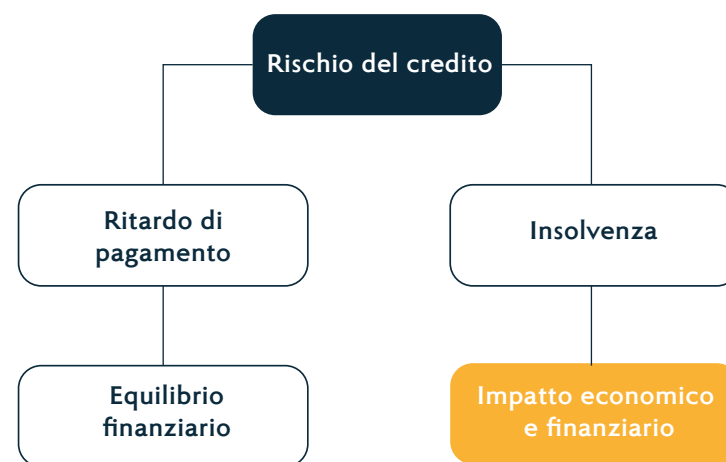
GEAP gestisce la fase di recupero crediti tutelando gli interessi del creditore e instaurando con la controparte un rapporto costruttivo; grazie al dialogo ed al confronto durante la trattativa le probabilità di transigere la controversia aumentano notevolmente.



* Tutte le pratiche con esito negativo, per le quali si ritiene non vi siano i presupposti di un'azione giudiziale, verranno restituite accompagnate da un relazione con valore di certificazione di inesigibilità ai fini fiscali (art. 101 T.U.I.R.).

L'inadempimento da parte del Cliente può essere causato da diversi fattori tra cui, ad esempio, difficoltà economiche temporanee o strutturali e una errata gestione patrimoniale.

Il modo migliore per gestire un credito in sofferenza è agire tempestivamente. Il credito è l'alimento principale per l'azienda e può deteriorarsi, se non è curato e gestito correttamente.



Ritardi, insoluti, crediti inesigibili o difficili da recuperare determinano per l'azienda:

- richieste di rinegoziazione sulla linea dello smobilizzo crediti, con conseguente rischio di sconfinamenti e tensioni di utilizzo negli affidamenti a revoca.
- pagamento, alla Banca affidante, di interessi e di commissioni.
- peggioramento del merito creditizio derivante da un'eventuale segnalazione alla Centrale Rischi.
- impiego di tempo e risorse nel tentativo di recuperare i crediti.
- accantonamenti e potenziali perdite su crediti.
- versamento di imposte su somme non incassate.

GEAP



Esempio:

Quanto incide un ipotetico tasso di insolvenza del 5% per una azienda che ha un margine di profitto del 20%?

*Per rispondere al quesito è sufficiente chiedersi quanta fatica si fa, quanto tempo si perde e quanti soldi si spendono per realizzare $8.000.000 * 5\% = 400.000$ Euro di margine, cioè esattamente l'importo delle insolvenze.*

*Sarà necessario fatturare $8.000.000 * \frac{1}{4} = 2.000.000$ Euro, cioè il 25% in più rispetto a quanto si fatturava in quel periodo.*

per riflettere:



Quanto costa all'azienda fatturare il 25% in più, con questo mercato e con le attuali condizioni di concorrenza?



L'attività di recupero del credito proposta da GEAP permette di:

- tutelare gli interessi del creditore e instaurare con la controparte un rapporto costruttivo.
- recuperare la liquidità assorbita dal cliente inadempiente e gli interessi passivi non previsti fino al momento dell'incasso.
- ridurre la perdita del margine atteso.
- salvaguardare il merito creditizio.
- ridurre i costi amministrativi legati all'attività di recupero del credito.
- attivare l'intervento in via giudiziale dopo aver verificato che il debitore è aggredibile.

GEAP

