

VALUTAZIONE BUON CLIENTE

Per capire SE dare credito e COMF dare credito

Valutare la solvibilità e l'affidabilità dei Clienti, sia Business che Privato. è fondamentale per anticipare problematiche collegate al rischio di insolvenza; aggiornare lo stato di salute di Clienti e Fornitori ritenuti strategici è importante per gestire correttamente il working capital e il cash flow.

Indice di affidabilità del cliente

Valutazione del Cliente e del suo rischio





Profilo cliente

- Credit score
- · Fido consigliato a seconda del livello di rischio
- · Condizioni e tipologia di pagamento

Raccolta informazioni



Integrazione e confronto dei dati



Aggiornamento e analisi dei dati

Società

- Visura camerale
- Bilancio
- Protesti

Pregiudizievoli da Tribunale e Conservatoria attribuite all'impresa e ai suoi esponenti

·Altre informazioni carattere reddituale patrimoniale legate anche ai

·Altri dati (es. web reputation, PSR)

Persone fisiche

- · Informazioni reddituali
- · Catasto
- · Protesti
- ·Pregiudizievoli da Tribunale e Conservatoria

Confronto dei dati raccolti con quelli del portafoglio Clienti dell'azienda:

- · ordini in corso
- · fatture a scadere
- · tipologia di pagamento accordata
- · fido concesso
- · altri

Società

- Indici e flussi finanziari
- Early warning
- Benchmark
- Probabilty default

Persone fisiche

Capacità reddituale di far fronte agli impegni

GFAD

